

EVOLUCIÓN DE LAS EMPRESAS COTIZANTES AL BPS 2002 – 2014.

**Análisis por tamaño, sectores de actividad y
remuneraciones**

Ec. Martín Naranja Sotelo

EVOLUCIÓN DE LAS EMPRESAS COTIZANTES AL BPS 2002 – 2014. Análisis por tamaño, sectores de actividad y remuneraciones

Ec. Martín Naranja Sotelo
Asesoría en Políticas de Seguridad Social
Febrero 2015

1. Introducción

El siguiente artículo se basa en uno anterior llamado “Evolución de las empresas cotizantes al BPS por el período 2002-2009. Análisis por tamaño, naturaleza jurídica y sectores de actividad”. En el presente se actualizan los datos de dicho trabajo, y se le realizan aportes incorporando al análisis el estudio de las remuneraciones reales que pagan dichas empresas.

La economía de los países y a nivel global, es cambiante, cíclica y dinámica, por tanto es materia de estudio su evolución.

Los actores de la economía son varios; entre ellos el Estado, los empresarios, los trabajadores; y hay varias formas de analizar como los mismos interactúan entre sí. Una forma de hacer una aproximación al análisis económico, es estudiar a las empresas y su variación en el tiempo.

Es de especial relevancia estudiar la evolución de las empresas ya que las mismas son motores de la economía en función del capital humano que emplean y la productividad del mismo, afectando a la economía en su totalidad.

En décadas pasadas existía un principio de estabilidad de las empresas pero la realidad ha modificado dicho concepto, las empresas son dinámicas, en el sentido de que las empresas se establecen, desarrollan y luego desaparecen en un período de tiempo.¹

El siguiente trabajo estudia la evolución de las empresas en Uruguay en el período 2002-2014. La idea de este trabajo es estudiar no el dinamismo de las empresas sino la variación neta de las mismas en el tiempo y en relación a la economía en su conjunto, para ello se analizan las empresas registradas en la seguridad social. Se presenta la información de dichas empresas y la remuneración que reciben sus trabajadores de acuerdo a su tamaño y actividad económica.

En primer lugar se explican las definiciones subyacentes aplicadas en este estudio. En el apartado tres se compara la variación de ciertos indicadores representativos de la economía uruguaya como el producto bruto interno (PBI) y la cantidad de empresas. Esta comparación se hace con la finalidad de relacionar la evolución de las empresas con el crecimiento de la economía en el período de estudio. A continuación se clasifican las empresas registradas en el BPS según tamaño y actividad económica, analizándose la distribución según cada clasificación y la evolución de las mismas en el período 2002-2014.

En la sexta parte del trabajo se analiza la evolución de las remuneraciones reales mensuales en el período 2009-2014, se expone la distribución de las mismas y la evolución por tamaño de las empresas de las remuneraciones mensuales reales tomando como año de comparación el 2009. También se expone la distribución de la masa de remuneraciones de cada año de estudio según tamaño de las empresas. Luego según actividad económica se muestran las remuneraciones reales de las empresas y la evolución de las mismas para el período 2009-2014. Finalmente, se esbozan algunas conclusiones.

2. Definición y clasificaciones de empresas

En el BPS las empresas se identifican por el “número de contribuyente”. Si la empresa tiene obligaciones tributarias y de seguridad social a la vez, ese número es el que otorga la Dirección General Impositiva (DGI). Si la empresa tiene obligaciones de seguridad social solamente ese número lo otorga el BPS. Se decidió identificar la unidad estadística de estudio llamada “empresa” con el “número de contribuyente”².

El universo de las empresas que se tomaron en cuenta para este estudio se acota a aquellas que declararon nóminas al Banco de Previsión Social (BPS) y tuvieron por lo menos, un puesto de trabajo activo de la nómina, sea este patrono o dependiente, en el mes de referencia. Se le denomina a este subgrupo de empresas, empresas cotizantes. Se seleccionaron empresas exclusivamente del sector privado y de acuerdo a los sectores de aportación al BPS, se consideraron los contribuyentes que aportan como Rurales y los de Industria y Comercio de todo el país. Por ende, se excluyeron del concepto de empresas a los contribuyentes del sector público, los empleadores de servicio doméstico y las obras de

¹ Informe Blanco, OIT.

² A efectos de las obligaciones de seguridad social un número de contribuyente puede tener asociado uno o más números de “empresas BPS”, que en general se vinculan a las aportaciones: Industria y Comercio, Rural, Civil, Construcción, Servicio Doméstico. Las estadísticas que aquí se presentan obvian este último tipo de identificador y considera “empresa” a cada número de contribuyente.

construcción. Es importante aclarar que del sector construcción sí se incluyeron las nóminas declaradas por parte de las empresas constructoras por su personal de planta.

Una modalidad de clasificar a las empresas es según su tamaño. El tamaño económico de una empresa puede medirse de diferentes formas según cual sea la finalidad perseguida. En nuestro caso la variable de interés es el empleo y definimos tamaño de empresa en función de los puestos de trabajo que la misma ocupa. Esta clasificación se hace en base al Decreto 504/2007. Entonces, las Microempresas son aquellas que tienen de uno a cuatro ocupados y las Pequeñas empresas de cinco a diecinueve ocupados. Las Medianas empresas son quienes tienen entre veinte a noventa y nueve ocupados; y las empresas Grandes son aquellas que tienen cien o más ocupados. Por su parte, se clasifica, para este estudio, como empresa Unipersonal a aquella que tiene un único titular en actividad y no tiene dependientes.

La Clasificación Internacional Industrial Uniforme (CIIU) fue creada con la finalidad de ordenar las actividades de la economía. En este trabajo se utiliza la Revisión 4 para analizar las empresas según dicha planificación.

3. Evolución de la economía y de las empresas.

Con el objetivo de analizar la relación entre la variación del número de las empresas cotizantes con la evolución de la economía, se va a desarrollar esta sección.

Al realizar este análisis hay que tener en cuenta la salvedad que el producto bruto interno (PBI) es un indicador del valor agregado de toda la economía y las empresas estudiadas corresponden exclusivamente al sector privado y no a todas las actividades de la economía como ya se explicitó anteriormente.

En el cuadro 1 se presentan para el período 2002-2014 bianualmente los valores del PBI, en millones de pesos constantes del año 2005 y la cantidad de empresas cotizantes al BPS. En las gráficas 1 y 2 se visualiza la representación gráfica de la evolución de los valores anuales y sus respectivas variaciones, lo cual ayuda en el análisis.

En Uruguay en el año 2002 se vivió una profunda crisis económica, la evolución del PBI respecto al año anterior fue de -7.7%. Fue en el año 2002 cuando la economía agudizó la fase recesiva en la cual estaba inmersa desde el año 1999. Recién en el año 2004 se consolidó la recuperación de la economía nacional con un PBI que creció en 5%.

Cuadro 1.

Evolución del PBI y cantidad de Empresas, en valores reales y cantidades

Año	PBI (en millones de pesos de 2005) 1/	Cantidad de Empresas 2/	PBI/Empresas
2002	373.655	147.113	2,5
2004	395.513	142.270	2,8
2006	442.438	151.902	2,9
2008	505.207	169.417	3,0
2010	560.542	179.878	3,1
2012	623.813	188.897	3,3
2013	651.240	192.729	3,4
2014	672.079	195.216	3,4

Fuentes: BCU y Boletín "Evolución de los cotizantes", Asesoría General en Seguridad Social - BPS.

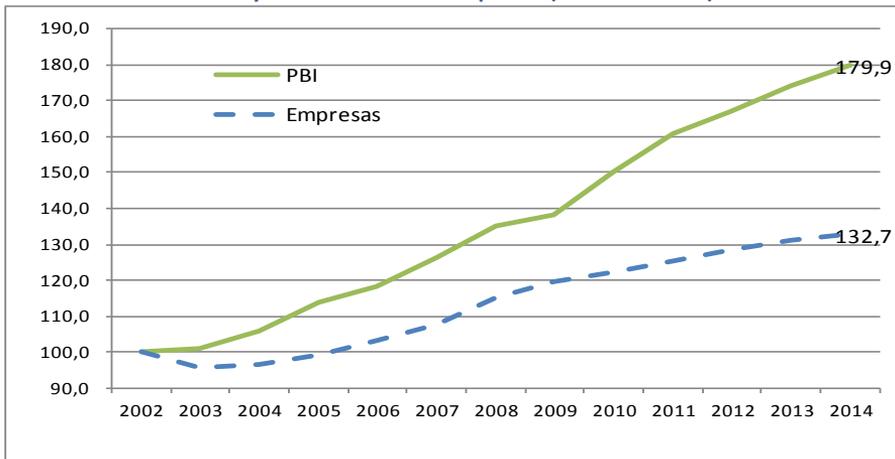
1/ Año 2014 estimado.

2/ La cantidad de empresas son promedios anuales de las empresas cotizantes, excepto los del año 2014 que corresponden al promedio de los meses enero a agosto.

En todo el período de estudio, años 2002-2014, las empresas crecieron un 33%, a su vez, la economía en dicho período varió un 80%, partiendo de una situación de crisis. La cantidad de empresas pasó de 147 mil en 2002 a 195 mil en 2014.

Gráfica 1.

Evolución de los Índices del PIB y de la cantidad de Empresas (base 2002=100)



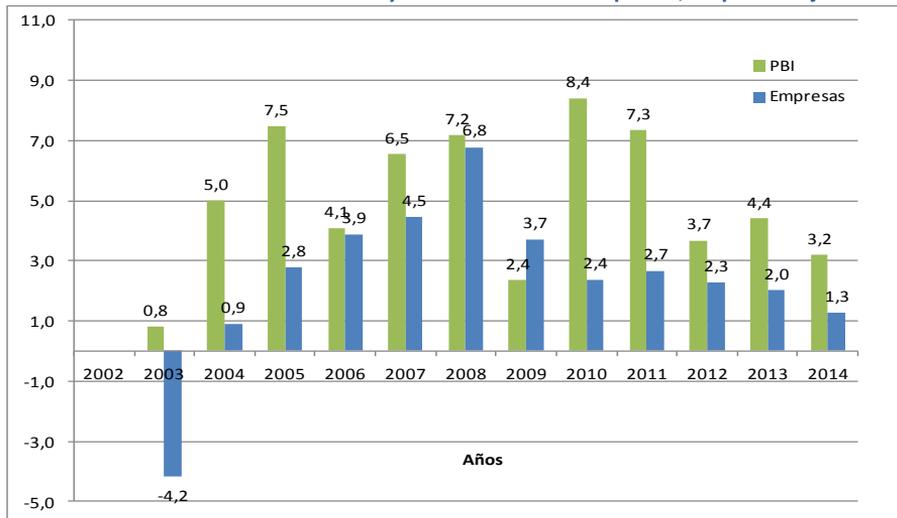
La cantidad de empresas cayeron hasta el 2003 (-4,2%) y revirtieron su tendencia en 2004 con un crecimiento anual de menos del uno por ciento (0,9%), creciendo a tasas aceleradas hasta 2008. En ese año, por un lado, el PBI crece en un 7,2% respecto al año anterior y las empresas lo hacen en un 6,8%, aumentando en cifras cercanas la cantidad de las empresas y el producto de la economía en su conjunto. En 2009 cambia la situación, el producto crece por debajo de la cantidad de empresas (2,4% PBI y 3,7%).

Luego, en el año 2010 tanto el PBI como las empresas crecen a un ritmo menor respecto al año 2008, dejando en evidencia la relación existente entre la cantidad de empresas del sector privado y la economía en su conjunto. En los últimos años analizados el PBI creció por encima de la cantidad de empresas.

Se observa en general que las variaciones en el PBI de la economía se acompañan, pero con un cierto rezago y en forma más moderada, con las variaciones en la cantidad de empresas.

Gráfica 2.

Evolución de las variaciones anuales del PIB y de la cantidad de Empresas, en porcentajes



Notas:

La variación anual del PBI en 2014 corresponde a la proyección del informe del Instituto Cuesta - Duarte.

La variación de la cantidad de empresas 2014 respecto a 2013 corresponde al promedio enero-agosto.

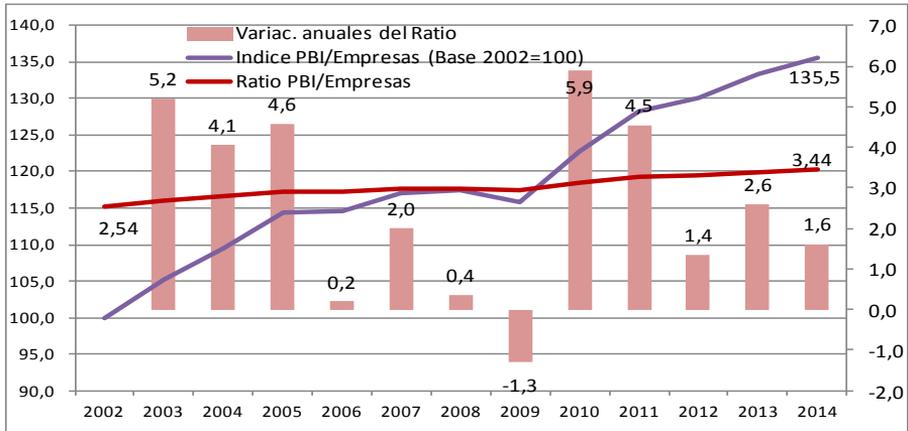
Se creó el indicador “PBI/Empresas”. El ratio PBI/Empresas no tiene un valor en sí porque representa el valor del producto medido en millones de pesos de 2005 por empresa. La finalidad es estudiar la relación entre el crecimiento del PBI y el crecimiento de la cantidad de empresas en los años de estudio. Si la variación del cociente PBI/Empresas es cercano a cero, significa que tienden a evolucionar de igual forma el crecimiento del PBI y el de las empresas en los años que se comparan. *Ver cuadro 1 y gráfica 3.*

El ratio crece en el período analizado, pasando de 2,5 a 3,4. Esto se interpreta que el valor del producto por empresa pasó de 2,5 millones de pesos en 2002 a 3,4 millones en 2014. El valor añadido en la economía por empresa considerada creció 35,5% en términos reales.

Si se analiza las variaciones del ratio, en los primeros años hasta el 2005 el PBI creció a un ritmo superior al de empresas registradas, en 2006 y 2008 el crecimiento del producto y de las empresas es muy similar, en 2009 las empresas crecen a un ritmo superior al producto y en el año 2010 y siguientes la cantidad de empresas registradas tienen tasas de crecimientos anuales inferiores al crecimiento del PBI de la economía.

Gráfica 3.

Evolución de la relación PBI/Empresas, su índice en base año 2002 y las variaciones porcentuales anuales



La idea subyacente en el análisis expuesto es la siguiente: la generación de empresas formalizadas acompaña el ciclo económico, pero el proceso se da con cierto rezago, tanto al alza como a la baja. En ello incide la formación de expectativas de los empresarios y el tiempo necesario para instrumentar una apertura o un cierre de una unidad productiva.

4. Las empresas según tamaño

En el apartado dos se detallaron los distintos tipos de empresas existentes al clasificar a las mismas por tamaño económico según el Decreto 504 del año 2007.

En el cuadro siguiente se muestran los valores de la cantidad de las empresas en el período de estudio y su evolución en el tiempo, según tamaño económico.

Cuadro 2.

Cantidad de Empresas 1/ según tamaño

Año	Unipersonal 2/	Micro	Pequeña	Mediana	Grande	Total
2002	58.387	67.801	17.462	2.966	498	147.113
2004	54.241	66.997	17.363	3.155	513	142.270
2006	57.600	69.905	19.889	3.864	644	151.902
2008	67.146	74.392	22.520	4.597	763	169.417
2010	74.019	75.022	24.968	5.034	835	179.878
2012	79.159	76.879	26.500	5.442	918	188.897
2013	81.591	77.444	26.701	5.559	933	192.228
2014 (*)	84.412	77.350	26.799	5.707	948	195.216

Fuentes: Boletín "Evolución de los cotizantes", Asesoría General en Seguridad Social - BPS.

1/ La cantidad de empresas son promedios anuales de las empresas cotizantes, excepto los del año 2014 que corresponden al promedio de los meses enero a agosto

2/ Se denomina "empresa unipersonal" aquella sin dependientes y con único titular con actividad.

Es de destacar el nivel de importancia que tienen las empresas Unipersonales; es bueno recordar que dichas firmas tienen un único titular sin dependientes a cargo, ésta es una modalidad de empresa extendida en nuestra economía. Al agrupar se ve que las

Unipersonales, Micro y Pequeñas empresas son las más destacadas en el total, apenas superando el 3% la suma de las Medianas y Grandes empresas. La evolución de las empresas desde el punto de vista de su distribución por tamaño tuvo un cambio en los pesos relativos. Desde el 2002 al 2008 la mayor cantidad de empresas eran Micro, representando 47% - 44% del total, luego descendieron su participación alcanzando el 40% en 2014. En los primeros años estudiados las segundas en importancia eran las de tamaño más reducido; las unipersonales, pero en los años más recientes son las más numerosas; pasaron de representar el 40% en 2002 al 43% en 2014.

Cuadro 3.

Distribución de la cantidad de Empresas 1/ según tamaño, en porcentajes

Año	Unipersonal 2/	Micro	Pequeña	Mediana	Grande	Total
2002	39,7	46,1	11,9	2,0	0,3	100,0
2004	38,1	47,1	12,2	2,2	0,4	100,0
2006	37,9	46,0	13,1	2,5	0,4	100,0
2008	39,6	43,9	13,3	2,7	0,5	100,0
2010	41,1	41,7	13,9	2,8	0,5	100,0
2012	41,9	40,7	14,0	2,9	0,5	100,0
2013	42,4	40,3	13,9	2,9	0,5	100,0
2014	43,2	39,6	13,7	2,9	0,5	100,0

Fuentes: Boletín "Evolución de los cotizantes", Asesoría General en Seguridad Social - BPS.

1/ La cantidad de empresas son promedios anuales de las empresas cotizantes, excepto los del año 2014 que corresponden al promedio de los meses enero a agosto

2/ Se denomina "empresa unipersonal" aquella sin dependientes y con único titular con actividad.

Si se observa el dinamismo por tamaño, las empresas que más aumentaron en cantidad en el período de estudio fueron las Medianas que lo hicieron un 92% respecto al año base 2002. En segundo lugar en cuanto a crecimiento, se encontraron las empresas Grandes (90% respecto al año 2002). Solamente las empresas grandes y medianas acompañaron la variación del producto de la economía del período, (el cual fue de un 80% en el período como ya se mencionó), los restantes tipos de empresas lo hicieron a un ritmo menor.

Las Microempresas y las Unipersonales, quienes tienen mayor preponderancia en la estructura global de las empresas crecieron un 14% y un 45% respectivamente, cuando el crecimiento del total de las empresas fue de un 33%.

Por su parte, las Pequeñas empresas en todo el período crecieron un 53% muy por encima del promedio de las empresas en su conjunto.

Cuadro 4.

Evolución de la cantidad de Empresas según tamaño, Índice año base 2002

Año	Unipersonal 2/	Micro	Pequeña	Mediana	Grande	Total
2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
2004	92,9	98,8	99,4	106,4	102,9	96,7
2006	98,7	103,1	113,9	130,3	129,4	103,3
2008	115,0	109,7	129,0	155,0	153,3	115,2
2010	126,8	110,7	143,0	169,7	167,7	122,3
2012	135,6	113,4	151,8	183,5	184,2	128,4
2013	139,7	114,2	152,9	187,4	187,3	130,7
2014	144,6	114,1	153,5	192,4	190,3	132,7

Fuentes: Boletín "Evolución de los cotizantes", Asesoría General en Seguridad Social - BPS.

1/ La cantidad de empresas son promedios anuales de las empresas cotizantes, excepto los del año 2014 que corresponden al promedio de los meses enero a agosto

2/ Se denomina "empresa unipersonal" aquella sin dependientes y con único titular con actividad.

Por último, al sumar las empresas Unipersonales, Microempresas y Pequeñas, vemos que su crecimiento respecto al año 2002, fue de 31%; y en cambio si hacemos lo mismo para el otro grupo de empresas (Medianas y Grandes), el aumento fue de un 92%; representando estas últimas empresas solamente un 3,4% del total al final del período y el 96,6% las primeras.

5. Las empresas según actividad económica

La cantidad de empresas también puede clasificarse por el tipo de actividad económica según la Clasificación Internacional Industrial Uniforme (CIIU). La desagregación que se incluye en este trabajo es por Sección de la CIIU Revisión 4.

En el cuadro que sigue se expone la cantidad de empresas de agosto de 2014 clasificadas por actividad. Los sectores que tienen mayor preponderancia en el total son las agropecuarias, de comercio al por mayor y menor, que en conjunto tienen la mitad de la actividad de la economía. A su vez, tienen relevancia en menor medida, las "actividades de transporte y almacenamiento" e "industrias manufactureras", con una importancia relativa de un 8% y 7% respectivamente.

Cuadro 5.

Cantidad de empresas clasificadas por actividad económica y su distribución en el total.

Agosto de 2014

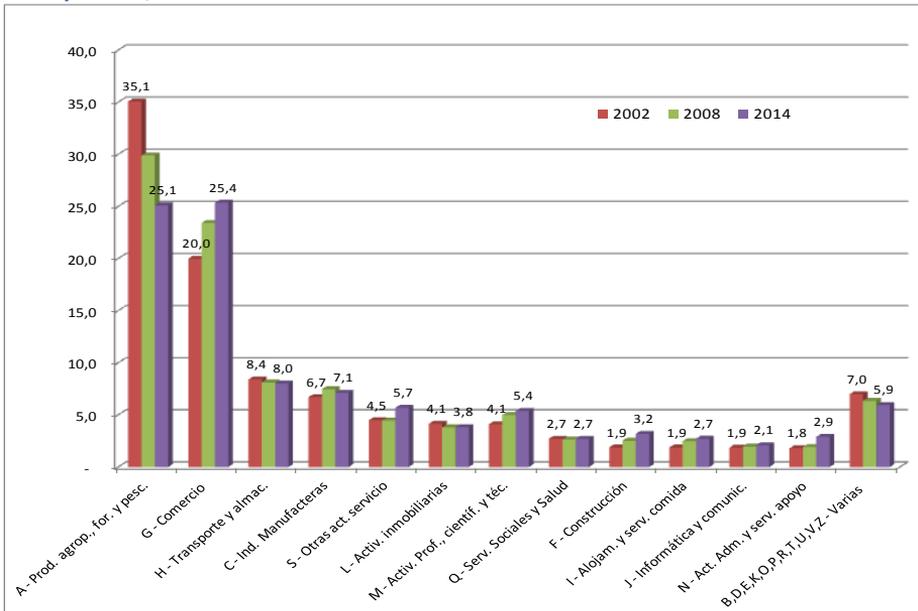
Sección (CIIU Rev. 4):	Empresas	En %
A - Producción agropecuaria, forestación y pesca	48.893	25,1
B - Explotación de minas y canteras	218	0,1
C - Industrias Manufactureras	13.855	7,1
D - Suministro de electricidad, gas y vapor	56	0,0
E - Suministro de agua, alcantarillado y desechos	578	0,3
F - Construcción	6.190	3,2
G - Comercio al por mayor y al por menor	49.411	25,4
H - Transporte y almacenamiento	15.588	8,0
I - Alojamiento y servicios de comida	5.291	2,7
J - Informática y comunicación	4.069	2,1
K - Actividades financieras y de seguros	2.001	1,0
L - Actividades inmobiliarias	7.441	3,8
M - Actividades profesionales, científicas y técnicas	10.480	5,4
N - Actividades administrativas y servicios de apoyo	5.627	2,9
O - Administración pública y defensa	69	0,0
P - Enseñanza	3.594	1,8
Q - Servicios sociales y relacionados con la salud	5.261	2,7
R - Artes, entretenimiento y recreación	2.560	1,3
S - Otras actividades de servicio	11.082	5,7
T - Actividades de los hogares	555	0,3
U - Organizaciones y órganos extraterritoriales	470	0,2
V-Z - Otras	1.473	0,8
Total - promedio	194.762	100,0

Fuente: Elaborado a partir de información proporcionada por ATYR, BPS.

La gráfica 4 muestra los cambios en la estructura de las empresas según actividad económica en los años 2002, 2008 y 2014. En el año 2002, casi un 35% de las empresas se dedicaban a la actividad de producción agropecuaria, forestación y pesca; luego de dicho año la importancia de dicha actividad disminuye, siendo un 25.1% en el año 2014. La segunda actividad en importancia en los años 2002 y 2008, “Comercio al por mayor y menor”, pasa a ser primera con un guarismo de 25.4% en agosto de 2014.

Gráfica 4.

Evolución de la distribución de empresas clasificadas por actividad económica 1/, en porcentajes. Años 2002, 2008 y 2014 2/



Fuente: Elaborado a partir de información proporcionada por ATYR, BPS.

1/ Ordenadas de acuerdo a su participación en el año 2002.

2/ La cantidad de empresas son promedios anuales de las empresas cotizantes, excepto los del año 2014 que corresponden al mes de agosto.

Nota: Se identifica el porcentaje de participación correspondiente a los años 2002 y 2014.

Las actividades de “Transporte y almacenamiento” e “Industrias manufactureras” se mantienen a un nivel superior al 5%, cada una, en todo el período. Aumentan su peso relativo los sectores “Actividades profesionales, científicas y técnicas” (de 4,1% a 5,4%), Construcción (de 1,9% a 3,2%), “Alojamiento y servicios de comida” (de 1,9% a 2,7%).

En este capítulo se presenta la remuneración que las empresas analizadas pagan en promedio a sus trabajadores, en términos nominales y reales.

6. La evolución de las remuneraciones reales en las empresas estudiadas

Se considera el monto promedio mensual por puesto de trabajo del contribuyente. Se suman las remuneraciones nominales declaradas de patronos³, cooperativistas y dependientes dividido el número promedio de puestos de trabajo de patronos, cooperativistas y personal dependiente ocupado efectivamente en la empresa en el mes (no se considera al personal en subsidio por enfermedad, maternidad o desempleo).

El siguiente cuadro muestra la evolución de la remuneración promedio mensual en el período 2009-2014. En el período enero a agosto del año 2014, la remuneración promedio mensual por puestos fue de 21.563 pesos. Entonces se observa que la remuneración real tuvo una tendencia creciente en dicho período; además si el análisis se realiza año a año

³ Se incluyen tanto las remuneraciones efectivas como las fictas, según la forma de aportación correspondiente.

la relación alcista continúa, oscilando el crecimiento interanual entre más de un 3,4% y un 6,5%.

Cuadro 6.
Remuneraciones promedio mensuales nominales y reales 1/

Año	Nominal	Real	Variación (en %)
2009	11.874	17.307	
2010	13.259	18.113	4,7
2011	15.262	19.288	6,5
2012	17.465	20.419	5,9
2013	19.840	21.363	4,6
2013*	19.090	20.853	
2014*	21.563	21.563	3,4

Fuente: Elaborado a partir de información proporcionada por ATYR, BPS.

* Promedio de los meses enero a agosto.

1/ Base: IPC promedio de enero a agosto del año 2014.

En el cuadro 7 se presenta la remuneración real promedio mensual para el período de estudio según el tamaño de las empresas.

Cuadro 7.
Remuneración promedio real 1/ por tamaño de las empresas, período 2009-2014

Año	Unipersonal 2/	Micro	Pequeña	Mediana	Grande	Total
2009	5.765	8.948	12.810	19.634	25.365	17.307
2010	5.958	9.429	13.354	20.291	25.907	18.113
2011	5.978	10.174	14.393	21.598	27.560	19.288
2012	6.197	10.963	15.312	23.008	29.042	20.419
2013	6.362	11.632	16.152	23.922	30.224	21.363
2014*	6.592	11.927	16.545	24.193	30.504	21.563

Fuente: Elaborado a partir de información proporcionada por ATYR, BPS.

* Promedio de los meses enero a agosto.

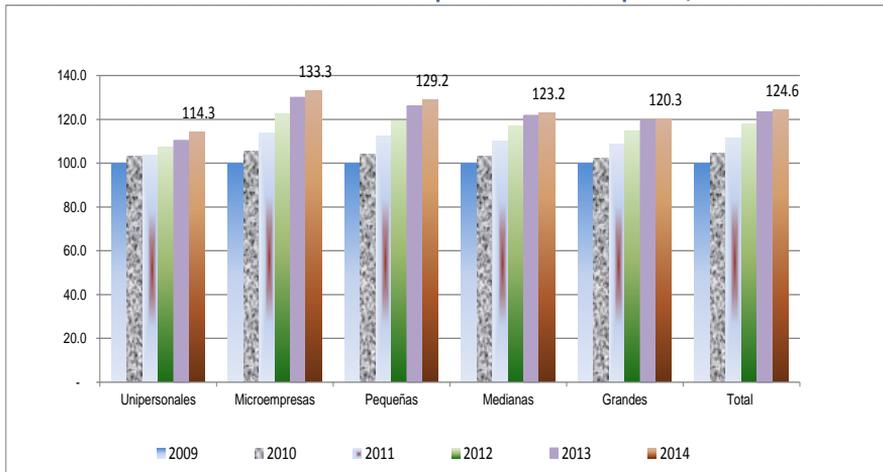
1/ Base: IPC promedio de enero a agosto del año 2014

2/ Se denomina "empresa unipersonal" aquella sin dependientes y con único titular con actividad.

El cuadro 7 y la gráfica 5 conjuntamente ayudan a observar la evolución de la remuneración real promedio por tamaño de empresas. Entonces se destaca que en las Microempresas fue donde más creció respecto al año 2009 la remuneración (en un 33,3%), en cambio en las Pequeñas aumentó un 29,2%. El resto de los tamaños de empresas muestran un crecimiento de las remuneraciones promedio entre un 14% y 23% en el período, es así que en las empresas Unipersonales el aumento en el año 2014 respecto al año 2009 fue de un 14,3%, en las empresas Medianas el crecimiento alcanzó un 23% y en las Grandes aumentó en más de un 20%.

Gráfica 5.

Evolución del índice de las remuneraciones reales por tamaño de empresas, año base 2009



Nota: Se identifica el índice correspondiente al año 2014.

El cuadro 8, por su parte, nos muestra que la distribución de la masa de remuneraciones que abonan las empresas en el período 2009-2014, se acompaña con el tamaño de las mismas.

Cuadro 8.

Distribución de la masa de remuneraciones por tamaño de las empresas, período 2009-2014, en porcentajes

Año	Unipersonal 1/	Micro	Pequeña	Mediana	Grande	Total
2009	2,0	9,6	18,9	25,0	44,5	100,0
2010	2,0	9,1	18,8	24,6	45,4	100,0
2011	1,9	9,1	18,8	24,6	45,6	100,0
2012	1,9	9,2	18,7	24,6	45,7	100,0
2013	1,9	9,1	18,7	24,7	45,6	100,0
2014*	2,0	9,3	18,6	24,8	45,4	100,0

Fuente: Elaborado a partir de información proporcionada por ATYR, BPS.

* Suma de los meses enero a agosto.

1/ Se denomina "empresa unipersonal" aquella sin dependientes y con único titular con actividad.

En las empresas grandes es donde se concentra gran parte de la masa salarial, debido a la gran cantidad de trabajadores que tienen dichas empresas. Según el cuadro anterior alrededor del 45% del total de las remuneraciones corresponden a empresas Grandes, el 25% a Medianas, menos del 20% a Pequeñas, el 10% a Microempresas y las Unipersonales sólo concentran el 2% del total.

Por actividad económica se brinda en el siguiente cuadro la información de las remuneraciones reales que pagan las empresas, son valores promedio mensuales de cada año.

Los sectores de actividad con niveles de remuneraciones promedio más altas son las Secciones: U- Organizaciones y órganos extraterritoriales, Z- Zonas Francas, D-

Suministro de electricidad, gas y vapor y B- Explotación de minas y canteras, aunque estos no son sectores con volúmenes de empresas de consideración. Entre las actividades con menores remuneraciones promedio están las Secciones: A- Producción agropecuaria, forestación y pesca, S- Otras actividades de servicio, P- Enseñanza, I- Alojamiento y servicios de comida y G- Comercio al por mayor y al por menor.

Cuadro 9.

Remuneraciones reales 1/ de las empresas, según actividad económica, período 2009-2014

Sección (CIIU Rev. 4):	2009	2010	2011	2012	2013	2014*
A - Producción agropec., forestación y pesca	5.309	5.530	6.391	6.814	7.319	7.680
B - Explotación de minas y canteras	12.554	13.603	15.363	16.064	23.339	24.820
C - Industrias Manufactureras	9.997	10.413	10.938	11.597	11.954	11.980
D - Suministro de electricidad, gas y vapor	20.253	17.063	18.777	20.274	23.816	30.095
E - Suministro de agua, alcantar. y desechos	7.940	9.515	9.227	11.624	12.399	11.412
F - Construcción	8.940	9.333	9.805	10.580	11.360	11.496
G - Comercio al por mayor y al por menor	8.512	8.868	9.264	9.790	10.168	10.369
H - Transporte y almacenamiento	11.249	12.069	12.924	13.769	14.280	14.612
I - Alojamiento y servicios de comida	7.996	8.297	8.709	9.233	9.486	9.680
J - Informática y comunicación	10.267	10.821	11.421	12.143	12.679	12.786
K - Actividades financieras y de seguros	16.533	17.140	17.707	18.053	19.274	19.904
L - Actividades inmobiliarias	12.757	13.166	13.709	14.494	15.126	15.439
M - Actividades profes., científicas y técnicas	9.106	9.552	10.043	10.701	11.038	11.511
N - Actividades adminis. y servicios de apoyo	9.226	9.527	9.841	10.418	10.716	10.605
O - Administración pública y defensa	12.477	13.457	12.536	20.884	19.225	19.044
P - Enseñanza	7.687	7.899	8.171	8.602	8.866	9.019
Q - Servicios sociales y relacion. con la salud	8.990	9.398	9.836	10.332	10.679	10.769
R - Artes, entretenimiento y recreación	7.935	8.219	8.571	9.602	11.025	11.308
S - Otras actividades de servicio	7.987	8.132	8.328	8.639	8.814	8.868
T - Actividades de los hogares	8.583	9.118	10.179	11.016	12.171	12.360
U - Organizaciones y órganos extraterritoriales	40.728	42.221	44.274	47.514	48.407	48.980
V - Otras actividades no bien especificadas	8.146	8.531	9.143	9.624	10.212	10.719
Z - Usuarios de Zona Franca	46.644	45.358	40.644	39.847	41.478	40.888
Total	17.307	18.113	19.288	20.419	21.363	21.563

Fuente: Elaborado a partir de información proporcionada por ATYR, BPS.

* Promedio de los meses enero a agosto.

1/ Base: IPC promedio de enero a agosto del año 2014.

En el cuadro 10 se detalla el crecimiento de las remuneraciones reales por sector de actividad económica para el período 2009-2014.

Cuadro 10.
Índices de las remuneraciones reales 1/ de las empresas, según actividad económica, período 2009-2014, año base 2009

Sección (CIIU Rev. 4):	2009	2010	2011	2012	2013	2014*
A - Producción agropec., forestación y pesca	100,0	104,2	120,4	128,3	137,9	144,7
B - Explotación de minas y canteras	100,0	108,4	122,4	128,0	185,9	197,7
C - Industrias Manufactureras	100,0	104,2	109,4	116,0	119,6	119,8
D - Suministro de electricidad, gas y vapor	100,0	84,3	92,7	100,1	117,6	148,6
E - Suministro de agua, alcantar. y desechos	100,0	119,8	116,2	146,4	156,2	143,7
F - Construcción	100,0	104,4	109,7	118,3	127,1	128,6
G - Comercio al por mayor y al por menor	100,0	104,2	108,8	115,0	119,5	121,8
H - Transporte y almacenamiento	100,0	107,3	114,9	122,4	126,9	129,9
I - Alojamiento y servicios de comida	100,0	103,8	108,9	115,5	118,6	121,1
J - Informática y comunicación	100,0	105,4	111,2	118,3	123,5	124,5
K - Actividades financieras y de seguros	100,0	103,7	107,1	109,2	116,6	120,4
L - Actividades inmobiliarias	100,0	103,2	107,5	113,6	118,6	121,0
M - Actividades profes., científicas y técnicas	100,0	104,9	110,3	117,5	121,2	126,4
N - Actividades adminis. y servicios de apoyo	100,0	103,3	106,7	112,9	116,2	114,9
O - Administración pública y defensa	100,0	107,9	100,5	167,4	154,1	152,6
P - Enseñanza	100,0	102,8	106,3	111,9	115,3	117,3
Q - Servicios sociales y relacion. con la salud	100,0	104,5	109,4	114,9	118,8	119,8
R - Artes, entretenimiento y recreación	100,0	103,6	108,0	121,0	138,9	142,5
S - Otras actividades de servicio	100,0	101,8	104,3	108,2	110,4	111,0
T - Actividades de los hogares	100,0	106,2	118,6	128,3	141,8	144,0
U - Organizaciones y órganos extraterritoriales	100,0	103,7	108,7	116,7	118,9	120,3
V - Otras actividades no bien especificadas	100,0	104,7	112,2	118,1	125,4	131,6
Z - Usuarios de Zona Franca	100,0	97,2	87,1	85,4	88,9	87,7
Total	100,0	104,7	111,4	118,0	123,4	124,6

Fuente: Elaborado a partir de información proporcionada por ATYR, BPS.

* Promedio de los meses enero a agosto.

1/ Base: IPC promedio de enero a agosto del año 2014.

En el período 2009-2014 las empresas de la actividad "Producción agropecuaria, forestación y pesca" que representan el 25% del total de las empresas de la economía tuvieron un incremento de un 45% en sus remuneraciones. El otro sector que oscila su preponderancia en valores cercanos al 25% es "Comercio al por mayor y menor", pero tuvo un crecimiento de las remuneraciones menor, cercano al 22%. Un incremento superior al 19% tuvieron las remuneraciones reales en el sector "industrias manufactureras" el cual, como ya se mencionó en la sección anterior tiene una preponderancia superior al 5% en la economía. Un sector con alto crecimiento en sus remuneraciones reales, es la sección D, "Suministro de electricidad, gas y vapor", con un guarismo de un 49% pero dicho sector representa menos de uno por ciento de las empresas del total de la economía.

7. Conclusiones

El análisis desarrollado visualiza la cantidad de empresas existentes en la economía en el período 2002-2014; además muestra la evolución de las mismas en el período. En el período de estudio la cantidad de empresas crecieron un 33% alcanzando en 2014 cerca de 200.000 empresas cotizantes (promedio enero agosto: 195.216 empresas). Al relacionar estos datos con la evolución del PBI, se observa el rezago existente en la variación de la cantidad de empresas y el ciclo económico. Este tipo de análisis muestra la evolución de la cantidad “neta” de empresas, pero no visualiza los movimientos de creación y cierre que los involucran.

Se clasificaron las empresas según el tamaño, actividad económica y remuneración real promedio. Destacándose, al clasificar por tamaño, la importancia en su peso relativo de las Microempresas, Unipersonales y Pequeñas empresas. Por otro lado, quienes crecieron más en el período fueron las Medianas y Grandes empresas, superando la magnitud del crecimiento de la economía en su conjunto.

En el mes de agosto de 2014 las actividades de “Producción Agropecuaria, Forestación y Pesca”, y de “Comercio al por mayor y menor” fueron en las cuales las empresas tuvieron mayor preponderancia en la economía.

Un sector con un peso importante dentro de la economía como es la actividad “Producción agropecuaria, forestación y pesca”, tuvo un incremento en sus remuneraciones reales superior al 44%. A su vez, un sector con poca cantidad de empresas en el total como “Suministro de electricidad, gas y vapor”, tuvo un incremento superior (48%).

En el período 2009-2014, se observó que en la distribución de la masa de remuneraciones estuvo en correlación con el tamaño de las mismas. Para el mismo período se analizó por tamaño de empresa la evolución de las remuneraciones reales, quedando en evidencia la importancia de las Microempresas, con un crecimiento mayor al 30 por ciento en el período 2009-2014.

8. Bibliografía

Audretsch, D, Thurik, R., *Linking entrepreneurship to growth*, Working papers 2001/2, OECD (2001)

EUROSTAT. *Manual on Business Demography Statistics*, OECD (2001)

Fundación INCYDE. *La creación de Empresas en España. Análisis por regiones y sectores*. Consejo Superior de Cámaras. Unión Europea. Fondo Social Europeo. (2001)

OIT: Informe Blanco

Naranja, M. *Evolución de las empresas cotizantes al BPS por el período 2002-2009. Análisis por tamaño, naturaleza jurídica y sectores de actividad*. Comentarios de Seguridad Social Nº 28. Julio – Setiembre. Asesoría General en Seguridad Social. Banco de Previsión Social. BPS (2010)